



ROBERT DILTS ES UNO DE LOS MAYORES IMPULSORES DE LA PNL Y EXPLORA LA INFLUENCIA QUE TIENE EL LENGUAJE SOBRE NUESTRA POSICIÓN EN EL MUNDO



El autor

Licenciado en tecnología del comportamiento por la Universidad de California en Santa Cruz, **Robert Dilts** estudió directamente con Milton H. Erickson y Gregory Bateson y ha sido un estrecho colaborador de John Grinder y Richard Bandler, desde que lanzaron la PNL en 1975. Es internacionalmente reconocido como uno de los principales practicantes e instructores de PNL e imparte con frecuencia talleres y seminarios por todo el mundo. Entre las compañías que ha asesorado están Apple, Hewlett-Packard, el Banco Mundial, Alitalia, la Universidad de Miami, Lucasfilms y Telecom Italia. Otros libros suyos son *Creación de modelos con PNL*, *Herramientas del espíritu*, *Liderazgo creativo*, *Aprendizaje dinámico con PNL*, *El poder de la palabra*, *Coaching*, *El arte de comunicar*, *Las creencias* y *El viaje del héroe*.



Título: *Cómo cambiar creencias con PNL*.

Autor: Robert Dilts

P. sin IVA: 13,94 €

PVP: 14,50 €

Tamaño: 13,5 x 21cm

Nº págs: 256

THEMA: VSPX

BISAC: SEL037000

Encuadernación: Rústica

Categoría: B

ISBN: 9788419685858

CLAVES DE VENTA

- ✓ **PARA QUIÉN:** Lectores interesados en inteligencia emocional, coaching y desarrollo de habilidades.
- ✓ **Robert Dilts** es uno de los mayores impulsores de la PNL y explora la influencia que tiene el lenguaje sobre nuestra posición en el mundo.
- ✓ Este libro es un obra **clásica e imprescindible** para los interesados en la PNL.
- ✓ Las **creencias** acerca de nosotros mismos afectan enormemente a nuestro desempeño, y todos tenemos creencias que nos estimulan o nos limitan.
- ✓ ¿Es posible reestructurar, desaprender o cambiar nuestras creencias?, ¿cómo se consigue? Este libro es el resultado de las investigaciones de Robert Dilts en este campo, utilizando las **herramientas de la PNL**.

TAGS

PSICOLOGÍA // COACHING // PNL // SOFT SKILLS
EMPRESA // COMUNICACIÓN // LIDERAZGO
PERSUASIÓN // INFLUENCIA // LENGUAJE
VENTA // MANIPULACIÓN // APRENDIZAJE
CREATIVIDAD // JUNG // ESTRATEGIA
CREENCIAS // ÉXITO



9 788419 685858

Sinopsis

La Programación Neurolingüística (PNL) nos proporciona un poderoso y atractivo modelo mental y también un conjunto de herramientas de conducta que permiten el acceso a algunos de los mecanismos ocultos de las creencias. A través del proceso de PNL, las creencias y los elementos físicos y neurolingüísticos que influyen en ellas pueden ser explorados e influenciados de manera total y práctica. Este libro es el resultado de la propia exploración del autor sobre los procesos que influyen en las creencias, utilizando las herramientas de la PNL. La esencia de la misma procede de un seminario realizado sobre este mismo tema: la modificación de las creencias. *Espero haber sido capaz de preservar parte del ambiente y de la enseñanza interactiva que siempre emanan del trabajo directo con seres humanos y con sus creencias* - Robert Dilts.

Libros relacionados:



9 788478 082421



9 788418 000416



9 788419 105240